

ein Trendsetter“

ten Winterurlaub zu buchen. Auf diese Weise erspart man sich nicht nur den Sportgeräte-Transport auf dem Fahrzeugdach und somit Treibstoffkosten, sondern erhält

auch noch 12 Prozent Rabatt auf den Vor-Ort Preis und wird zudem bevorzugt behandelt! Last but not least haben wir unseren Vertrieb vollkommen neu

organisiert. Es gibt nun eine Abteilung Private Sales und Corporate Sales, wodurch wir auch die speziellen Anforderungen von Firmenkunden und Privatkunden noch besser berücksichtigen können. Mit Helmut Andlinger als neuen Head of Corporate Sales haben wir einen Mitarbeiter mit großer Branchenerfahrung in unseren Reihen.

Sie sind seit einigen Jahren auch Präsident im Verband Österreichischer Autovermieter (VÖA).

Gelingt es Ihnen, die oft divergierenden Interessen der elf Mitglieder unter einen Hut zu bringen?

Sie haben recht. Gewisse gemeinsame Initiativen wären noch vor

Mit den Abteilungen Private und Corporate Sales können wir auf spezielle Kundenanforderungen eingehen.

drei Jahren schwer umsetzbar gewesen. Mittlerweile hat sich die Zusammenarbeit der Mitglieder stark verbessert, sind es doch qualitätszertifizierte Unternehmen, die ihre gute Dienstleistung und die Vorteile der Fahrzeuganmietung gemeinsam hervorheben wollen. Zu diesem Zweck ist gerade eine neue Webpage im Aufbau, die über viele Fragen rund um das Thema Mietwagen aufklärt und die Attraktivität der Fahrzeuganmietung bewirbt.

ZA Partner setzt Wachstumskurs fort

Das Team der im April 2008 von Mag. Andreas Zederbauer gegründeten Unternehmensberatung wird zukünftig durch Anette Mallinger verstärkt. Damit gelingt der Gesellschaft nach dem Eintritt von Mag. Franz Pichorner im April neuerlich eine fachliche Erweiterung des Geschäftsfeldes.

Die Gesellschaft hat sich in den letzten zwei Jahren erfolgreich im Automobilhandel etabliert. „In unserer Zielgruppe sind die Anforderungen an das interne Finanzwesen bereits so komplex, dass Spezialwissen und Netzwerke notwendig sind. Auf der anderen Seite sind die finanziellen Spielräume nicht so groß, dass man sich die dauerhafte Einstellung eines Kapazunders leisten kann. Diese Lücke schließen wir als temporäre Berater“, stellt Mag. Andreas Zederbauer klar.

Während die ZA Finanzservice GmbH bisher ihre Kernkompetenzen im Rechnungswesen, bei Finanzierungen, als „Finanzchef auf Zeit“ und im Controlling hatte, kommt nun das Thema Fuhrparkmanagement dazu. „Ziel ist es die Kosten, Risiken und den Zeitaufwand bezüglich eines KMU-Fuhrparks planbar zu machen, nachhaltig zu senken und dabei gleichzeitig die Beziehung Kunde – Autohändler zu stärken“ sagt Zederbauer.

Mallinger sammelte ihr umfangreiches Wissen im Fuhrparkmanagement sowohl bei der Leaseplan Österreich als auch in der Wiesenthal Gruppe.



Anette Mallinger
Foto: ZA Finanzservice



Die haben Biss

intelligent
schnell
robust
ausdauernd

VARIUS und GENIUS

- Immer das richtige Erscheinungsbild
- Hochwertige Materialien, wartungsarme Bauteile und hoher Bedienkomfort
- Umfangreiche Ausstattungsmöglichkeiten
- Individuelles Anlagendesign



Hauptwerk Deutschland: Otto Christ AG • Wash Systems
Postfach 12 54 • D-87682 Memmingen
Tel. +49/83 31/857-0 • www.christ-ag.com

Christ Ges.m.b.H.
Vogelweiderstraße 86 a
A-5020 Salzburg
Tel. 06 62/87 13 92
export@christ-ag.com

Christ
WASH SYSTEMS